



ITW ist ein global operierendes Fortune-200-Unternehmen. Die innovativen Produkte und kundenspezifischen Lösungen des Unternehmens finden sich bis in den entlegensten Ecken dieser Welt. ITW beschäftigt mehr als 50.000 Mitarbeiter und hat seinen Hauptsitz in Glenview, Illinois.

Als Teil der ITW-Gruppe ist die ITW Welding u.a. mit der Marke Miller®, dem Marktführer bei Lichtbogenschweiß- und Schneidegeräten, weltweit in mehr als 57 Ländern vertreten. Wir verfügen über starke Marken und ein komplettes Produktpotfolio, das Schweißgeräte, Schweißzusatzprodukte, Geräte zur Wärmever- und -nachbehandlung und Zubehör umfasst. Damit erfüllen wir die Bedürfnisse unserer professionellen Händler und anspruchsvollen Endkunden.

Zur Verstärkung unseres europäischen Vertriebsteams suchen wir einen erfahrenen Vertriebsmanager (m/w/d) für Schweißgeräte und Schweißausrüstung, der unsere bestehenden Top-Kunden in Deutschland, Österreich, Tschechien und der Schweiz betreut und das Geschäft mit Neukunden in der Region weiter ausbaut. Hierbei arbeiten Sie eng im Team mit dem Vertriebs-Innendienst und den Anwendungstechnikern zusammen.

Distribution Manager Welding Equipment DACH / CZ (M/W/D)

IHRE AUFGABEN:

- Vertrieb unserer technisch anspruchsvollen Produktpalette, insbesondere von Miller® Schweißgeräten und Schweißausrüstung.
- Anwendungstechnische Beratung von Anwendern und Vertriebspartnern.
- Betreuung des bestehenden Kundenstamms und Weiterentwicklung der Kundenbeziehungen.
- Proaktive Kundenakquisition im Vertriebsgebiet.
- Enge Zusammenarbeit mit dem Vertriebsteam, dem Vertriebsinnendienst und unserer Forschung & Entwicklung.
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung.
- Eigenständige Umsatz- und Budgetplanung für das zugeordnete Vertriebsgebiet.
- Erreichung der Umsatz- und Margenziele durch strukturierte und fokussierte Zusammenarbeit mit bestehenden und neuen Kunden unter Einsatz von wertschöpfenden Verkaufstechniken.
- Einführung neuer Produkte und Schulung von Endverbrauchern und Vertriebspartnern.
- Teilnahme an fachspezifischen Messen.

DAS BRINGEN SIE MIT:

- Idealerweise Bachelor-Abschluss mit gutem technischem und kaufmännischem Hintergrund (Schweiß-Fachausbildung von Vorteil).
- Mindestens 3 Jahre nachgewiesene Erfolge im Vertrieb von schweißtechnischen Produkten und fundierte Kenntnisse in der Schweißtechnik.
- Starke Kundenorientierung und ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit. Sie kennen das Profil Ihrer Kunden und finden für jeden individuellen Wunsch die jeweils beste Lösung.
- Freundliches, zuvorkommendes und gleichzeitig souveränes Auftreten.
- Eigenständige, zuverlässige und strukturierte Arbeitsweise.
- Die Nähe zum Kunden erfordert hohe Flexibilität und Bereitschaft zu mehrtägigen Dienstreisen (80% Dienstreisen / 20% Home Office).
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse.
- Gutes Time-Management und hohe Eigenmotivation.
- In dieser Position operieren Sie aus Ihrem Home Office

WAS WIR BIETEN:

- Eine verantwortungsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit mit einer langfristigen Perspektive.
- Leistungsgerechte Vergütung mit Prämiensystem sowie Urlaubs- und Weihnachtsgeld.
- Einen Arbeitsplatz in einem sehr erfolgreichen und weltweit tätigen Unternehmen mit kurzen Entscheidungswegen.
- Intensive Betreuung während der Einarbeitungszeit.
- Dienstfahrzeug, auch zur privaten Nutzung.
- Möglichkeit zur kontinuierlichen Weiterbildung.
- Flache Hierarchien sowie wertschätzende und kooperative Führung.
- Ein anspruchsvolles Aufgabengebiet mit hoher Eigenverantwortung.
- Die Arbeit in einem engagierten, kompetenten Team.



WERDEN SIE EIN TEIL UNSERES STARKEN TEAMS UND BEWERBEN SIE SICH JETZT!